

迷ったら、話を聞いてみよう!



シザール会計法務パートナーサービスは、
東京と福岡にてサービスをご提供しています。
お問合せ、ご相談は、以下よりお願い申し上げます。
※その他のエリアはご相談ください。

Tokyo Office
【東京エリア】

東京都千代田区神田和泉町1-2-3
エクスト秋葉原1201
アルテパートナーズ株式会社社内
シザール会計法務パートナーサービス事務局
TEL:03-5809-3297
E-mail:tokyo@sizzerl.jp

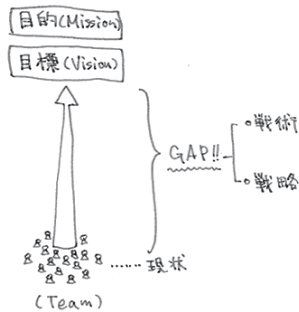
Fukuoka Office
【福岡エリア】

福岡市早良区高取2-15-3
株式会社ビザイン内
シザール会計法務パートナーサービス事務局
TEL:092-406-2924
E-mail:fukuoka@sizzerl.jp

Outline.....シザールアウトライン

【設立趣意】

税務会計、CFO、法務顧問、経営コーチング
(メンター)は、超成長型企業には欠かすこと
はできません。しかしながら、これらのサービ
スを過不足なく上手に利用している会社は
意外に少ないと思います。利用していたとし
ても、各サービスをバラバラに発注している
ケースが殆どです。
これらのサービスを一つのチームがご提供
することの最大のメリットは、社長様と同じ情
報をチーム全体で共有できることです。しか
し、これらのサービスをワンストップでチ
ームとして提供しているところはない!なので、
このサービスを創りました。
それが、私達シザール会計法務パートナ
ーサービスです。



<http://www.sizzerl.jp/partner/>

Ohara Tatsuaki
大原達朗

早稲田大学教育学部 卒業。
ビジネス・ブレイクスルー大学大学院 経
営管理専攻 (MBA) 修了。
公認会計士、税理士

1998年公認会計士2次試験合格後、青山
監査法人プライスウォーターハウス入
所。2004年に独立。
事業再生、中国を中心としたアジアビ
ネス立ち上げ、新規ビジネス立ち上げに
関わる。
2009年アルテパートナーズ株式会社設立。
代表取締役。

成長企業の支援のため、効果的なプレ
ストを提供するプレスト部、M&Aアドバ
イザー養成を目的とする
日本M&Aアドバイザー協会を立ち上げる。

今後、成長の鈍化する日本企業を全力で
支援するため、その骨格となる会計、税
務、法務を含めた支援体制を
構築すべくシザール会計法務に参画。

Konishi Shintaro
小西慎太郎

熊本県出身
慶應義塾大学経済学部卒業
公認会計士、税理士
グルー株式会社 CFO

公認会計士試験合格後、大学四年時
よりあらた監査法人にて勤務。主とし
て外資系投資銀行に対する会計監
査、アドバイザリー業務に従事。
2012年ベンチャー企業の成長を支
援すべく小西会計事務所を設立し、
ベンチャー企業向けに税務およびコ
ンサルティング業務を提供している。
次世代の公認会計士を育成するた
め、資格試験予備校で講師(監査論・
租税法)も務めている。
激動の時代を生きる成長企業を多
面的に支援するため、シザール会計
法務に参画。

Team
Member

私達チームが皆様の成長をサポートいたします。

Kawamura Takuya
川村拓矢

東北大学法学部 卒業
東北学院大学大学院 法務研究科実務
専攻課程 修了
弁護士

金融機関において融資業務に従事した
後、衆議院議員秘書を経て弁護士登録
を行う。弁護士登録後は、大手法律事
務所においてパートナー弁護士として企業
法務分野に従事。2012年アルテ総合法
律事務所を設立し、民事事件から刑事事
件まで、幅広く法律業務を手掛ける。

Matsubara Ryota
松原良太

青山学院大学経済学部 卒業。
オーストラリアボンズ大学 大学院 経
営学修士課程 (MBA) 修了。
都市銀行、不動産デベロッパー、上場
ITソリューションプロバイダー、住宅開
発会社取締役を経て2007年株式会社
ビザイン設立。同社代表取締役パート
ナー就任
2011年一般財団法人日本M&Aアドバ
イザー協会 理事就任
2012年AMDCAPITAL MANAGEMENT
株式会社 代表取締役 就任
プレスト部 共同主宰
チームシザール 共同主宰

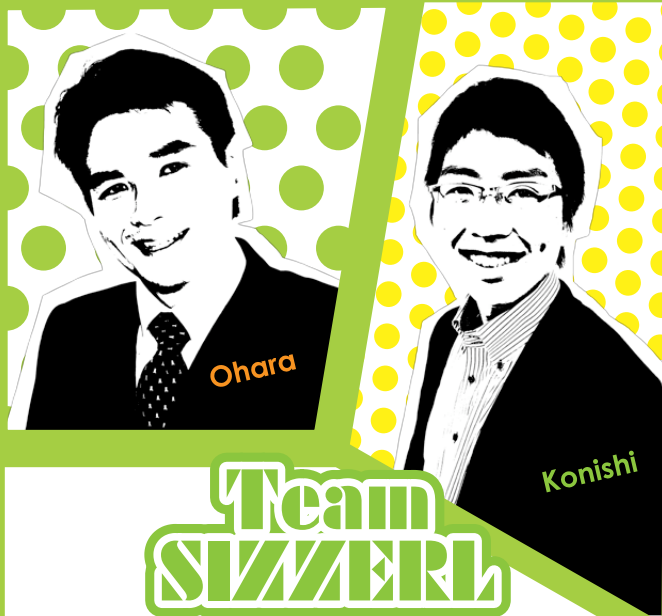
Murai Junya
村井淳也

早稲田大学政治経済学部 卒業
熊本大学大学院 法曹養成研究科 修了
弁護士・公認会計士

公認会計士試験合格後、太田昭と監査
法人(現 新日本有限責任監査法人)入
所。主に、生命保険会社、化学メーカー、
自動車メーカー等の法定監査及び上場
支援監査業務等に従事する。
司法試験合格後、衆議院議員政策担当
秘書を経て弁護士登録、都内弁護士法
人にて勤務弁護士を経てパートナーに
就任。主に企業間紛争処理業務に従事。
2012年、中小ベンチャー企業に対する法
的支援を充実させるため、アルテ総合事
務所を設立し、シザール会計法務に参画。

Hayashima Satoshi
早嶋聡史

九州工業大学情報工学部 卒業。
オーストラリアボンズ大学 大学院 経営学修
士課程 (MBA) 修了。
横河電機株式会社 の研究部門、海外マー
ケティング部門を経て2006年株式会社ビズナビ
&カンパニー設立。同マーケティング担当取締
役就任
2007年株式会社ビザイン設立。同社代表取締
役パートナー就任
2011年一般財団法人日本M&Aアドバ
イザー協会 理事就任
プレスト部 共同主宰
チームシザール 共同主宰



Ohara



Konishi

Team
SIZZERL

超成長志向企業特化

シザール会計法務パートナーサービス
**税務顧問+法務顧問+経営コーチングを
ワンストップで!**



Kawamura



Murai



Matsubara



Hayashima

超成長志向企業特化

シザール会計法務パートナーサービス
～成長に必要な顧問サービスをワンストップで～

【シザール会計法務パートナーサービスとは】

成長の志向の高い企業様向けに、従来はバラバラに提供されていた成長過程で必要になる様々なサポートをワンストップでご提供するために誕生したサービスです。税務会計は勿論のこと、弁護士へのオンライン或いはFAXによる法律相談、いつでもオンライン上でできる経営相談の他、経営コンサルティング、企業研修、資金調達、M&Aアドバイザー、投資家紹介などをワンストップで提供して参ります。

※私達チームは、意を同じくする、税理士、公認会計士、弁護士、経営コンサルタント、M&Aアドバイザー、投資ファンド運営者で構成されています。

Team
SIZZLER

シザール会計法務 通常サービス

通常の顧問料に含まれるサービス

■税務会計顧問サービス

シザールが行うのは、単なる伝票の整理、記帳、決算書作成ではありません。御社の成長ビジョンに向けた最適な税務・会計をご支援いたします。外部CFOとしての役割を担います。

■オンライン顧問弁護士&FAX企業法務相談

いつでも気軽にオンラインやFAXで企業法務の相談がしたい…そんなニーズにお応えするのが、これ!

オンライン&FAXによる相談大歓迎!という我々のチームの弁護士が対応させていただきます。

さらに、法法律相談以外の業務についても、別途特別優遇価格でご提案いたします。

■オンライン経営コーチング

いつでも、経営に関する相談をオンラインの専用ページでいただけます。回答は、それぞれ様々はバックグラウンドを持つ我々チームの各人が独自に回答させていただきます。同じ意見でないかもしれませんが、でもそれがいいのです。経営に答えはありません。ときにはオンラインで議論になることも…。

税務会計顧問+CFOの雇用+顧問弁護士+経営コーチング(メンター)
これだけ契約したら、一体幾らかかる??

これだけについて、

月額顧問料 **52,500円** 税込 から

(決算は月額顧問料※4か月)から

※正式な月額顧問料は、御社の状況、要望などを考慮し、ご相談の上、決定させていただきます。

内部強化サービス (成長の土台サービス)

別途特別優遇価格でご提供

コンサルティング:

経営者様、経営幹部の皆様を対象としたサービスです。ビジネス上のもやもやをスッキリさせるお手伝いをさせていただきます。

■ビジョン策定

何はともあれ、ビジョン、ビジョン、ビジョン。これがあるからこそ、様々な打ち手を講じることが可能になります。

■課題整理と共有

ビジョンと現状とを比較し、ビジョン達成までの課題を整理、共有します。

研修:

ビジョンや戦略を実行するのは幹部始め、御社スタッフの全員です。以下の研修を通じて、御社組織をチームへ、そして、次世代の経営幹部として養成いたします。

■チームビルディング(組織活性化)

■ビジネスナレッジ組込塾

ビジョンや戦略を実行するのは幹部始め、御社スタッフの全員です。以下の研修を通じて、御社組織をチームへ、そして、次世代の経営幹部として養成いたします。

■問題解決ブレスト、意思決定サポート

ビジョン達成の課題が抽出されていれば、その解決策のブレストを通じて意思決定(すべきこと、すべきでないこと)のサポートをいたします。



外部強化サービス (成長への扉サービス)

別途特別優遇価格でご提供(無料でご提供できるものもございます。)

研修:

企業が成長するに従い、グループ編成の問題、資本調達の問題、成長戦略としてのM&A、戦略的業務提携、IPOへのチャレンジなどが発生してくるもの。外部強化サービスでは、このような事象に対して解決策をご提供して参ります。

■グループ編成支援

会社の成長に伴い発生しますが、意外に相談できる先がないのがこれ。子会社にするのか、関係会社にするのか、社長個人出資の別会社にするのか…。これらは、将来的なビジョンと大きく関わる問題です。

■M&Aアドバイザー

低成長経済下の企業の成長戦略としてその重要性を高めているM&A、今や小規模な会社でもM&Aを成長のテコにするのは当たり前の時代。シザールには、M&Aを主要事業としているメンバーがおり、M&Aのサポートもご提供が可能です。

■戦略的業務提携アレンジ

上記のM&Aと同様に重要な成長へのテコは、他社との戦略的な業務提携。提携先の発掘から打診まで、こちらもシザールでは積極的なサポートさせていただきます。

■VC・投資家紹介

シザールでは、自ら投資会社を運営しているメンバー、VCなどの投資家にパイプのあるメンバーが揃っています。必要に応じて直接金融の調達もご提供いたします。

■IPO支援

シザールでは、IPOのご支援もご提供させていただきます。※通常サービスの税務会計顧問サービスも常にIPOチャレンジ時に求められる税務会計を念頭に行なっております。

目標(Vision)

GAP!!

(Team)

